

Programm Vorträge und workshops 2020

Die pb beratung & training hat sich in den letzten Jahren zu einem der kompetentesten Berater in der Versicherungsvermittlerbranche entwickelt.

Auf der DKM konnte ich im Rahmen des BVK Unternehmerkongresses wieder einen interessanten Impulsvortrag halten – das Versicherungsmagazin hat hierüber berichtet.

<https://www.versicherungsmagazin.de/rubriken/branche/null-plan-bei-der-planung-2477340.html>

Sämtliche Vorträge, Schulungen und workshops sind flexibel und modular gestaltbar:

Zeitinvestition

- als webinar: Mindestzeitaufwand: 60 Minuten
- als workshop: Mindestzeitaufwand: 120 Minuten
- als Präsenzseminar: Mindestzeitaufwand: 0,5 Tage (Standard 1 Tag – 8 Stunden)
- als Vortrag (keynote speaker): Mindestzeitaufwand: 60 Minuten

Themen (auf die unternehmerische Entwicklung von Vermittlerbetrieben abgestellt)

1. Rentabilität im Vermittlerbetrieb – was und wie wichtig ist das?

Wie und mit welchen Mitteln kann dies (positiv) beeinflusst werden.

Peter Brandmann – zertifizierter Sachverständiger Versicherungsvermittlerbetriebe (DGSV)

2. Neukundengewinnung versus Bestand

Potentiale im Bestand erkennen – erhöhen der Cross-Selling Quote

Peter Brandmann – Externer Datenschutzbeauftragter (zertifiziert im BVD)

3. Welcher Kunde ist für mich wichtig?

Die richtige Betreuungsstrategie durch konsequente Kundensegmentierung (ABC Analyse)

Peter Brandmann – Betriebswirt (VWA) und Rating-Advisor (IHK)

4. Immer wieder Datenschutz! Der größte Feind kann der eigene Kunde sein

Nach 1,5 Jahren setzen die ersten Prüfungen ein – was müssen Versicherungsvermittler beachten

Peter Brandmann – Betriebswirt (VWA) und Rating-Advisor (IHK)

5. Nachfolge im Vermittlerbetrieb

Ein praktischer Umsetzungsleitfaden

Peter Brandmann – Betriebswirt (VWA) und Sachverständiger im DGSV

Weitere Themen gerne auf Anfrage

Durchführung:

pb beratung & training – Peter Brandmann

www.pb-beratung-training.de

mail: peter.brandmann@pb-beratung-training.de

